

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestrante de vendas para clínicas

Conteúdo para clínicas que precisam transformar atendimento em confiança, melhorar conversão e fortalecer a experiência do paciente sem pressionar.



Treinamento de Vendas com Ricardo Veríssimo para equipe comercial em Jundiaí -SP

Público indicado

Recepção, atendimento, relacionamento, equipes comerciais e gestores de clínicas.

Quando contratar

- Encontros e convenções de redes de clínicas.
- Treinamentos para recepção, atendimento, relacionamento e equipes comerciais.
- Eventos de expansão, integração e alinhamento de unidades.

Conteúdo e objetivos

- Melhorar a conversão de contatos em agendamentos e oportunidades reais.
- Fortalecer comunicação, escuta, confiança e percepção de valor no atendimento.
- Preparar equipes para lidar com dúvidas, objeções e comparação de preços sem pressão.
- Conectar tecnologia, inteligência artificial e atendimento humano à rotina da clínica.

Preparação e personalização

Antes do evento, Ricardo Veríssimo alinha com a liderança o perfil da clínica, a jornada do paciente, os canais de entrada, as principais dúvidas e os pontos em que oportunidades são perdidas.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br