

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestrante de vendas para construtoras

Conteúdo para equipes de construtoras que precisam vender valor, fortalecer a abordagem consultiva e aumentar a conversão em lançamentos e empreendimentos.



Palestra Vendas Inteligentes (IA), ministrada por Ricardo Veríssimo durante o Congresso de Vendas da Plataforma 99, realizado em Itu - SP (2026).

Público indicado

Equipes comerciais de construtoras e incorporadoras, corretores e parceiros imobiliários.

Quando contratar

- Convenções e encontros de vendas de construtoras e incorporadoras.
- Lançamentos de empreendimentos e campanhas comerciais.
- Treinamentos para equipes próprias, corretores e parceiros imobiliários.

Conteúdo e objetivos

- Fortalecer a abordagem comercial e a percepção de valor dos empreendimentos.
- Preparar equipes para clientes mais informados, comparativos e exigentes.
- Trabalhar objeções, negociação, follow-up e fechamento sem pressão excessiva.
- Conectar comportamento humano, tecnologia e inteligência artificial à rotina comercial.

Preparação e personalização

Antes da palestra, Ricardo Veríssimo realiza um alinhamento para entender o empreendimento, o perfil dos compradores, os canais de venda, as objeções mais frequentes e os desafios enfrentados pela equipe.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br