

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestrante de vendas para convenção imobiliária

Uma palestra para corretores, gestores e equipes imobiliárias que precisam vender valor, gerar confiança e melhorar conversão.



Palestra Vendas Inteligentes (IA), ministrada por Ricardo Veríssimo durante o Congresso de Vendas da Plataforma 99, realizado em Itu - SP (2026).

Público indicado

Corretores, imobiliárias, incorporadoras e construtoras em convenções e lançamentos.

Quando contratar

- Convenções de vendas imobiliárias.
- Eventos de lançamento de empreendimento.
- Encontros de corretores, imobiliárias, incorporadoras e construtoras.

Conteúdo e objetivos

- Como vender valor em imóveis na planta.
- Abordagem consultiva para clientes mais informados.
- Como lidar com objeções sem perder autoridade.
- Follow-up, urgência, relacionamento e fechamento.
- Postura comercial, comunicação e confiança no atendimento.

Preparação e personalização

Antes do evento, Ricardo Veríssimo alinha com a empresa o perfil da equipe, o momento do mercado, o tipo de produto, as objeções mais comuns e os comportamentos que precisam ser reforçados.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br