

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestrante de vendas para indústrias

Conteúdo para equipes industriais que precisam prospectar, defender valor, desenvolver canais e vender melhor em ciclos comerciais mais complexos.



Palestra Vendas Inteligentes (IA), ministrada por Ricardo Veríssimo durante o Congresso de Vendas da Plataforma 99, realizado em Itu - SP (2026).

Público indicado

Vendedores B2B, representantes, distribuidores, gestores e lideranças comerciais da indústria.

Quando contratar

- Convenções nacionais e regionais de vendas da indústria.
- Encontros com vendedores, representantes e distribuidores.
- Kickoffs, campanhas e reuniões de planejamento comercial.

Conteúdo e objetivos

- Fortalecer prospecção e abertura de novas contas B2B.
- Melhorar venda de valor diante de compradores preparados e pressão por preço.
- Desenvolver negociação, relacionamento, follow-up e condução de ciclos longos.
- Aplicar tecnologia e inteligência artificial em pesquisa, preparação e produtividade comercial.

Preparação e personalização

Antes do evento, são alinhados mercado, produtos, canais, perfil dos clientes, ciclo comercial, concorrência, objeções e principais desafios enfrentados pela equipe.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br