

RICARDO VERÍSSIMO · CONTEÚDO PERSONALIZADO

Palestrante de vendas para pequenas e médias empresas - PMEs

Conteúdo prático para pequenas e médias empresas que precisam vender mais, organizar o processo comercial e usar tecnologia sem complicar a operação.



Treinamento de Vendas com Ricardo Veríssimo para equipe comercial em Jundiaí -SP

Público indicado

Empreendedores, gestores e equipes de vendas e atendimento de pequenas e médias empresas.

Quando contratar

- Eventos empresariais e encontros de empreendedores.
- Convenções e reuniões de equipes comerciais de PMEs.
- Eventos de associações empresariais, entidades e grupos de negócios.

Conteúdo e objetivos

- Criar uma rotina mais consistente de prospecção e geração de oportunidades.
- Melhorar atendimento, apresentação de valor, negociação e fechamento.
- Organizar follow-up e acompanhamento comercial com processos simples.
- Usar CRM, tecnologia e inteligência artificial de forma prática e acessível.

Preparação e personalização

O alinhamento prévio busca compreender o perfil das empresas, maturidade comercial, principais dificuldades de venda e objetivos do evento.

Formato, duração e investimento

Palestra, workshop ou treinamento conforme o objetivo e o escopo contratado.

Duração, estrutura, espaço para perguntas, investimento e logística são definidos na proposta. Materiais e atividades posteriores têm escopo próprio, quando contratados.

Consultar agenda e solicitar proposta

WhatsApp: (21) 96600-0764
ricoverissimo@gmail.com

Conheça esta palestra no site

Ver conteúdo e detalhes completos →
ricardoverissimo.com.br